

淮安市名城投资控股集团有限公司及下属子公司2025年人才招聘计划表

序号	招聘单位	招聘岗位	招聘人数	性别	年龄	用工形式	专业类别	学历要求	任职资格	岗位职责	预计年薪 (万元)
1	淮安市名城投资控股集团有限公司	资金会计	1	不限	35周岁及以下	正式员工	会计或财务管理相关专业	全日制本科及以上学历	1.年龄35周岁及以下，3年及以上资金管理相关工作经验，有初级及以上职称优先； 2.熟练操作财务软件及办公软件； 3.良好的沟通能力，具备团队协作精神； 4.细心、认真、有责任心。	1.资金及票据管理:管理企业的资金，确保日清月结，账实相符；管理各种票据、有价证券、财务印章等，确保其安全和完整； 2.银行业务:办理银行结算业务，包括开户、销户、网银转账等；定期与银行对账，编制银行存款余额调节表，确保账目清晰； 3.费用支付:根据审核过的票据，支付费用，并分类整理归档以备编制凭证。	10-13万
2	淮安市名采城市更新建设发展有限公司	造价专员	1	不限	35周岁及以下	正式员工	工程造价、建筑工程、安装工程、工程管理等专业优先	本科及以上学历	1.年龄35周岁及以下； 2.3年以上造价工作经验，安装工程造价员，熟悉工程图纸，熟练掌握工程量清单计量、计价规范、工程预算定额及造价相关政策规定； 3.具有较全面的工程造价理论知识，掌握现行建设工程工程量清单计价规范、计价定额；熟练应用广联达算量、计价软件、CAD和日常办公软件，熟悉人工、材料、设备、劳务、专业工程市场价格，对本专业现场施工工艺有一定了解； 4.具有二级造价师证书，有一级造价师/建造师执业资格证书者优先。	1.负责项目前期估算的编制； 2.参与设计图纸优化，从专业角度提出合理化建议； 3.负责对公司所接洽项目的估算、概算、预算进行分析与评价，为公司决策提供依据； 4.负责公司项目实施过程中变更签证预算、计量、结算以及配合项目外审工作，并分类建立台账。	10-12万
3	淮安市名采城市更新建设发展有限公司	报批报建	2	不限	35周岁及以下	正式员工	工程类相关专业优先	全日制本科及以上学历	1.年龄35周岁及以下，具有3年及以上开发报建工作经验和项目报批报建工作经验； 2.熟悉淮安區报批报建流程以及相关政策法规； 3.责任心强，工作踏实认真，有较好的沟通能力和团队互助精神； 4.熟练使用办公软件，有一定的文字功底，擅长书写各类请示报告。	1.根据公司流程及当地政策制定项目报批报建计划； 2.负责项目前期至竣工报批所有文件材料的收集、准备及报批报建工作，包括项目前期的报建报审、五证办理及后续验收、竣工备案手续的办理工作； 3.负责与政府各部门关系的沟通协调工作，确保项目各项工作的顺利开展。	8-10万
4	淮安名驰智慧城市服务有限公司	资产管理专员	1	不限	35周岁及以下	正式员工	经济类、管理类等相关专业优先	全日制本科及以上学历	1.年龄35周岁及以下； 2.具有3年及以上国企相关资产管理、运营、出租等工作经验或沿街商铺租赁、招商、管理、服务等管理经验者优先； 3.有良好的团队精神，具备专业的职业素养和优良的道德品质，具有较强的人际沟通能力和计划执行能力及抗压能力； 4.熟识资产管理等相关法律法规政策； 5.工作履历、业务能力、销售及商务谈判能力特别突出的，条件可适当放宽。	1.负责资产招商及租赁运营工作； 2.负责拓展长租房、租售并举等新项目； 3.负责产业园招商、管理工作； 4.负责制定并实施资产管理相关制度，规范相关流程。 5.领导交办的其他工作。	9万起

序号	招聘单位	招聘岗位	招聘人数	性别	年龄	用工形式	专业类别	学历要求	任职资格	岗位职责	预计年薪 （万元）
5	淮安名驰智慧城市服务有限公司	数据资产管理	1	不限	35周岁及以下	正式员工	计算机类、经济类等相关专业优先	全日制本科及以上学历	1.年龄35周岁及以下； 2.具备扎实的编程基础，具备数据处理和分析能力，熟悉前端开发技术，具有数据库构建等方面经验，掌握数据管理相关的知识技能； 3.具备较强的文字表达能力以及新技术、新知识的学习与创新能力； 4.具备良好的组织、协调与沟通能力，有较强的分析和解决问题能力。 5.具有风险防范和信息安全意识，有较强的责任心和团队合作意识，抗压能力强。	1.负责公司数据资产的管理，确保数据的安全性和完整性； 2.协助梳理、更新、补充资产管理规范和流程，提升资产管理准确度； 3.与各部门紧密合作，理解业务需求，提供数据支持，实现资源合理利用； 4.跟踪数据资产管理领域的最新技术趋势，持续优化公司数据资产管理机制。 5.领导交办的其他工作。	9万起
6	淮安名驰智慧城市服务有限公司	新能源业务专员（光伏、充电桩、储能）	1	不限	35周岁及以下	正式员工	电力工程、市场营销等相关专业优先	全日制本科及以上学历	1.年龄35周岁及以下，具有2年以上分布式光伏、充电桩、储能等业务开发推广经验者优先； 2.具备良好的沟通能力、抗压能力和团队合作精神；熟悉基础电脑操作； 3.亲和力强，善于沟通，具有较强的学习能力和适应能力； 4.工作履历、业务能力、销售及商务谈判能力特别突出的，条件可适当放宽。	1.参与分布式光伏电站、充电桩、储能项目的前期开发及市场拓展，包括但不限于寻找目标客户、进行项目立项、尽职调查、经济测算、商务对接等工作直至项目落地交付； 2.参与重大项目谈判，负责合同签订及后续的执行与跟踪，监督合同履行情况； 3.保持与合作伙伴的良好常态沟通，及时反馈客户需求，协调解决合作中出现的问题； 4.收集市场动态及用户意见，为公司的销售策略提供依据； 5.完成领导交办的其他工作。	10万起